



# DESARROLLO RURAL MUNICIPAL

## IDEA DE NEGOCIO

SOLICITANTE: \_\_\_\_\_

DOMICILIO DEL SOLICITANTE: \_\_\_\_\_

DELEGACION: \_\_\_\_\_ TELEFONO: \_\_\_\_\_

FECHA: \_\_\_\_\_.

1. SON UN GRUPO?..... Mencione los nombres.,

Nombre	H/M	Edad

\*En su caso, siga al reverso.

2. COMO SE LE OCURRIO LA IDEA DE NEGOCIO.

---

---

---

---

---

---

---

---



# DESARROLLO RURAL MUNICIPAL

3. CUALES SON LOS PRINCIPALES PRODUCTOS QUE DESEA PRODUCIR O VENDER?

PRODUCTO	PRESENTACION	PRECIO UNITARIO	UNIDADES AL MES

4. QUE MATERIALES O ARTICULOS SON LOS QUE NECESITA PARA OBTENER ESA PRODUCCION O VENTA?

PRODUCTO	PRESENTACION	PRECIO UNITARIO	UNIDADES AL MES



# DESARROLLO RURAL MUNICIPAL

5. COMO PIENSA VENDERLO?

- a. \_\_\_\_\_
- b. \_\_\_\_\_
- c. \_\_\_\_\_
- d. \_\_\_\_\_
- e. \_\_\_\_\_

6. EL PRECIO SERA CONSTANTE O SUBIRA Y BAJARA DE ACUERDO A LA TEMPORADA?

\_\_\_\_\_

7. ENUMERE EL EQUIPO O MOBILIARIO CON CUENTA, MODELO Y AÑO Y VALOR ESTIMADO.

DESCRIPCION	\$



# DESARROLLO RURAL MUNICIPAL

8. DESCRIBA LOS MATERIALES Y EQUIPO QUE REQUIERE ADQUIRIR PARA PRODUCIR O VENDER.

DESCRIPCION	\$

9. CUANTOS TRABAJADORES PIENSA TENER, INCLUIDO USTED? ( Explique si trabajaran todo el año o temporalmente)

---

---

---

10. EN QUE PUESTOS LOS OCUPARIA?

---

---

---



# DESARROLLO RURAL MUNICIPAL

11. USTED O SUS EMPLEADOS HAN RECIBIDO CAPACITACION EN ALGUN ASPECTO RELACIONADO CON SU IDEA DE NEGOCIO?..... EN QUE?

---

---

---

12. EN QUE LE GUSTARIA RECIBIR CAPACITACION?

---

---

---

---

---

Nombre y firma del solicitante

ENTREGAR AL SOLICITANTE

## REQUERIMIENTO DE DOCUMENTACIÓN

DOCUMENTO, COPIA DE	SI	NO
a. RFC DEL SOLICITANTE		
b. 32D		
c. IDENTIFICACIONES OFICIALES		
d. CURP DE, O LOS SOLICITANTES		
e. EN SU CASO ACTA CONSTITUTIVA.		
f. ORGANIGRAMA DE LA EMPRESA		
g. ULTIMOS ESTADOS FINANCIEROS		
h. COTIZACIONES DE LO QUE REQUIERE PARA LA EMPRESA		
i. CONSTANCIA DE PROPIEDAD DEL PREDIO O PREDIOS A UTILIZAR EN EL PROYECTO		
j. CARTAS DE INTENCION DE COMPRA.		
k. OTRO (S) DOCUMENTO(S) (ESPECIFICAR)  _____		

- \* El Técnico le asesora y ayuda a buscar y canalizar a la opción más viable su solicitud, para que su idea de negocio se haga realidad.
- \* La recepción de esta documentación por el Técnico no es garantía de la aprobación de su solicitud por la fuente de financiamiento a la cual se le canalice.